

Métier de Distributeur

Objectifs

La formation permet de :

- connaître l'état de l'art de la vidéoprotection du point de vue distributeur (technologies, cadre réglementaire, normes).
- maîtriser le marché de la vidéoprotection (besoins, évolutions).

>> Présentation

La formation s'adresse principalement aux cadres techniques travaillant en distribution. Elle permet d'approfondir trois aspects essentiels :

- L'état de l'art au plan technologique. En effet, la force de proposition d'un distributeur qui connaît les technologies va lui permettre d'aider un installateur à proposer, suite à une demande ouverte, la solution technique ayant le meilleur rapport qualité/prix,
- La connaissance du marché de la vidéoprotection ainsi que la législation en vigueur,
- La possibilité d'appréhender la notion de valeur ajoutée au travers de la capacité à étudier le CCTP de l'analyser et de vendre. Méthodologie de négociation et d'ingénierie d'affaires.

Pour le second et le troisième aspect il est fait appel lors de la formation à des affaires concrètes vécues par des professionnels ainsi qu'à des jeux de rôle pour la négociation d'une affaire. Il est ainsi possible d'évaluer les points forts et les points à améliorer de chaque participant ainsi que les moyens d'y parvenir.

Compétences visées

- Maîtriser le fonctionnement des systèmes de vidéosurveillance.
- Être en mesure d'analyser le besoin du client et lui proposer des solutions adaptées avec le meilleur rapport qualité/prix.

>> Programme

- ▶ Capteurs et vision.
- ▶ Affichage vidéo matriciel.
- ▶ Stockage et enregistreurs.
- ▶ Systèmes analogiques, numériques IP et hybrides.
- ▶ État de l'art dans la technologie.
- ▶ Connaissance du marché et de la législation.
- ▶ Démarcher, négocier.
- ▶ Ingénierie d'affaires.

▶ Public concerné

- Cadres techniques
- Cadres technico-commerciaux
- Responsables affaires

▶ Méthodes pédagogiques

- Exposés,
- Exercices,
- Échanges,
- Études de cas traités en groupe,
- Remise d'un document de synthèse à chaque participant et d'un fascicule de cours.

Prérequis

Compétences en optique, en systèmes analogiques et numériques IP.
Capacités à appréhender les besoins du marché. Capacité à travailler en groupe.



Prix

6 000 € HT

Durée

15 jours / 105h

>> Réf./lieux

VP2-12a
CERGY-PONTOISE